

5.0 crédits	30.0 h	2q
-------------	--------	----

Enseignants:	Rosoux Valérie ;
Langue d'enseignement:	Anglais
Lieu du cours	Louvain-la-Neuve
Thèmes abordés :	<p>Le cadre théorique fournit les outils nécessaires à l'analyse des éléments fondamentaux de toute négociation internationale, à savoir : l'objet même de la négociation, son contexte (environnement national, international, historique, ), ses enjeux, les va-leurs mises en exergue, les rapports de force en présence et les traits propres à chaque négociateur.</p> <p>L'étude de cas concrets permet de développer les aspects techniques et créatifs requis dans le cadre d'une négociation. L'accent est mis sur les processus de négociation mis en #uvre dans le cadre de la résolution de conflits internationaux ou intercommunautaires.</p>
Acquis d'apprentissage	<p>Le but est qu'au terme du cours, l'étudiant soit capable de maîtriser les approches théoriques de la négociation internationale.</p> <p>Cette maîtrise doit lui permettre de cerner les facteurs explicatifs de l'aboutissement ou, au contraire, de l'échec de toute négociation internationale.</p> <p>Elle doit en outre permettre la prise de position la plus assurée et la plus efficace dans le cadre d'exercices de simulation.</p> <p><i>La contribution de cette UE au développement et à la maîtrise des compétences et acquis du (des) programme(s) est accessible à la fin de cette fiche, dans la partie « Programmes/formations proposant cette unité d'enseignement (UE) ».</i></p>
Contenu :	<p>Contenu</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Introduction : Portée de limites de la solution par voie de négociation.</li> <li>- Approches théoriques de la négociation internationale : approches structurelle, stratégique, processuelle, culturaliste, comportementaliste et intégrative.</li> <li>- Etudes de cas.</li> </ul> <p>Méthode</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Fondée sur l'interaction des aspects théoriques et pratiques de la négociation : mise en évidence des fondements théoriques sur la base de cas concrets et de simulations.</li> <li>- Méthode reposant sur la participation active des étudiants.</li> </ul>
Autres infos :	<p>Connaissances relatives aux théories des relations internationales, au fonctionnement des grandes organisations internationales et aux enjeux principaux de la géopolitique.</p> <p>Rédaction d'un travail personnel basé sur une analyse de cas ; prise en compte de la participation de l'étudiant tout au long du cours.</p> <p>Manuel : R. Lewicki et al., Essentials of Negotiation, New York, Mc Graw Hill, 2004 ; Portefeuille de lectures.</p>
Cycle et année d'étude :	<p>&gt; <a href="#">Master complémentaire en droit international</a></p> <p>&gt; <a href="#">Master [120] en sciences politiques, orientation relations internationales</a></p>
Faculté ou entité en charge:	PSAD